

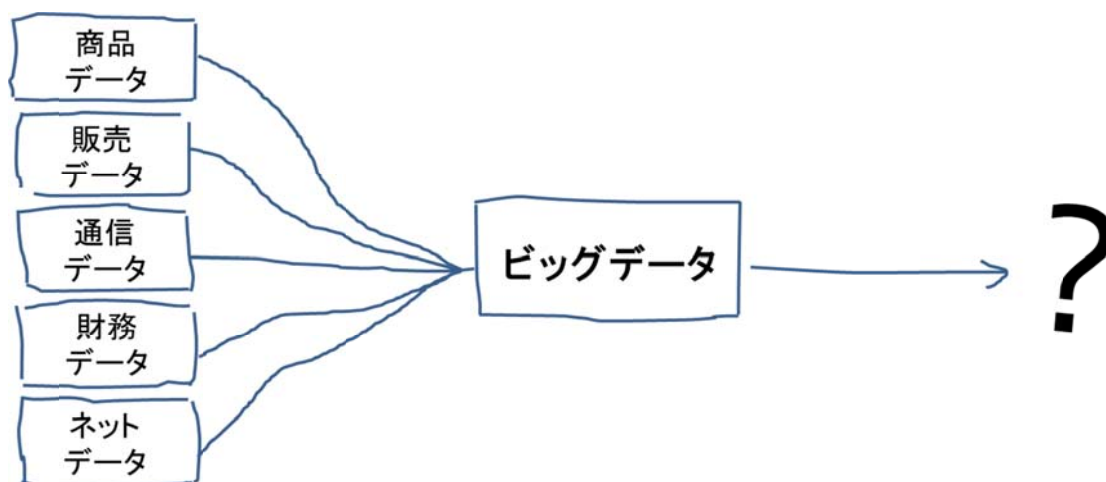
プレスリリース

2013年10月10日
株式会社アイズファクトリー

ビッグデータへの対応

データ活用コンサルティングサービス開始

データサイエンティスト不足を補う継続的なデータ活用のパートナーシップ



2013年10月15日より株式会社アイズファクトリー（東京都千代田区、代表取締役：大場智康、以下「アイズファクトリー」）は『データ活用コンサルティング』のサービス提供を開始いたします。

「ビッグデータ」が注目され、いままで収集してきた企業内データの活用について検討が始まってきています。お客様からは「何から始めてよいか見当がつかない」、「収集したデータを活用して新しいビジネスを検討したいが、どのデータを利用したらよいかわからない」、「データを収集しているが正しい情報が取れていない」などの声をいただいております。

アイズファクトリーは、創業から「データ解析」、「テキスト解析」のサービスを専業でご提供しております。購買データや顧客データをはじめ、財務、移動、通信、天候などの大量のデータ解析処理と、そのデータミックスの解析実績があります。これらの知見をデータ活用に取り組まれるお客様へ「ビジネスの課題抽出」から、「運営スケジュール」、「データ収集」、「解析」、「運用」、「ビジネス上でのデータ解析評価」、「システム化」までをワンストップでご提供いたします。

◆サービスプランと内容

貴社の状況と、戦略方針に合わせた、コンサルティングサービスを行います。

・パートナープラン

戦略から組織、実データの分析までをカバーする包括的サービス

・カウンセラープラン

予算の中でできるところから、事象を絞り込んだ取り組みで推進をサポート

・アドバイザープラン

まずははじめてみようという、お客様へデータ解析の環境作りなどのご助言

サービス項目	パート ナー	カウ ンセ ラー	アド バ イ ザー	内容
定例会合	○	○	○	担当者様を定例訪問して課題のヒアリング・相談に対応
案件相談会	○			担当者様以外に対して案件について相談会形式で相談対応
データ活用相談	○	○	○	データ活用の戦略的な課題、組織的な課題、等の相談対応
経営会議への出席	○			経営会議、部長会議など、意思決定を伴う会議への出席・支援
課題整理、優先順位づけ	○	○	○	ビジネス戦略から分析課題への落とし込み、優先度付け、ロードマップ策定
データ診断	○	○		データ構造や内容を見て、分析のソリューション検討や課題の抽出
システム診断	○	○		DBシステム周りのデータ構造の把握・整理・課題抽出
スコープ設定	○	○	○	課題に対する対応など、ビジネス要件定義、RFP策定支援
必要な分析の検討	○	○	○	課題を解決するために必要となるデータや分析手順、アウトプットの検討
分析要件定義	○	○		データ分析・システム構築の要件定義
簡易データ分析	○	○		簡易データ分析によるデータの傾向把握
フィジビリティスタディ	○			仮説に基づいたデータの検証
bodais活用コンサル	○	○	○	bodaisの活用に関するコンサルティング、分析サポート
報告書作成	○	○	○	報告書の作成、報告会の実施

◆契約期間と料金

契約期間：1年間（期間についてはご相談に応じます）

月額料金（概算）：

・パートナープラン	200万円
・カウンセラープラン	100万円
・アドバイザープラン	50万円

以下の作業が発生した場合には、お見積もりを提示の上、別途費用をお申し受けます。

- ・bodais 使用
- ・データクレンジング作業
- ・データ解析 PJ、システム開発 PJ（ほか）

□会社概要

株式会社アイズファクトリー

設立 : 2000年4月25日

代表者 : 代表取締役 大場智康 (理学博士)

資本金 : 83,481千円

□本件に関するお問い合わせ

TEL : 03-5259-9004

E-mail : sales@isfactory.co.jp

担当 : コンサルティング&営業部 生田

<http://bodais.jp/company/>